

Contabilidad Fiscal
y Administrativa

Capital Humano

Tecnologías
de la Información

Mejora de Procesos

Soporte Jurídico

20 años
COMPETIMEX
inteligencia ● empresarial

¿Cómo afrontar la desaceleración de la economía mexicana?

Edición Número 53. Febrero 2019

- El entorno político sigue ocasionando incertidumbre en el económico
- El FMI recortó perspectiva de crecimiento económico para México
- Tensiones comerciales y sociales se mantienen en el radar de los empresarios mexicanos, y del cómo se preparen para abordarlo dependerá el éxito de las organizaciones

El cambio de gobierno, las tensiones comerciales y la tendencia negativa que sigue la inversión privada en México, siguen limitando el crecimiento pronosticado para 2019. En los últimos meses, **México ha experimentado los efectos de la incertidumbre económica y de decisiones gubernamentales con planeación insuficiente.**

En nuestra edición número 50 se comentaron los posibles escenarios que tenía México en su futuro próximo. Se identificaron **dos elementos clave, la ratificación del T-MEC y la política económica del actual gobierno** mexicano. Se mostró un pronóstico de algunos indicadores económicos para el escenario menos alentador, siendo estos los siguientes:

Pronósticos		
Variable	Unidad	Sin T-MEC Política de cambio
Crecimiento PIB	%	2.10
Empleo	miles	790-800
Remesas	millones de US	32,000-33,000
Inversión Extranjera	millones de US	24,500-25,500
Petróleo Mezcla Mexicana	por barril	60-66
Inflación	%	3.8-4.8
Tipo de Cambio	peso por dólar	20.50-21.50
Tasa de Interés	%	7.5-8.5

El pasado 21 de enero, en el Foro de Davos 2019, representantes del FMI dieron a conocer la disminución de sus expectativas para el crecimiento económico de México, coincidiendo en su pronóstico para este año con el escenario descrito en nuestra publicación de noviembre.

La opinión de esta organización financiera no es más que otro indicador que corrobora la perspectiva económica que tenemos en **Competimex, S.C.** para México, perspectiva que **exige a las empresas en el país ser cuidadosas en la toma de decisiones y contar con planes preventivos.**

Factores clave

Esta perspectiva económica se debe a distintas situaciones que han aumentado la incertidumbre y han tensado relaciones comerciales. Por un lado, es evidente el cambio en el proceso de toma de decisiones del **gobierno mexicano** actual en comparación a los gobiernos de las últimas décadas. Lo anterior **ha generado incertidumbre en los**

inversionistas, que han detenido su actividad en los últimos meses, frenando la economía nacional.

Además de este cambio, debemos tomar en cuenta la falta de experiencia de los representantes del nuevo gobierno, que ha generado altos costos al país. Decisiones cuestionables, como la cancelación de NAIM y el cierre de ductos de gasolina para combatir el huachicoleo, hacen notar la falta de planeación por parte del gobierno, lo cual ha afectado a distintas industrias; por ejemplo, se estima que el cierre de ductos de gasolina haya afectado al PIB en 6,000 millones de pesos. Sin duda será primordial seguir de cerca las decisiones del gobierno para la planeación empresarial durante los próximos meses.

En segundo lugar, ha pasado otro mes más y **el T-MEC continúa sin ser ratificado** por las distintas partes. Este es, sin lugar a duda, una de las principales incógnitas para los empresarios mexicanos, ya que la falta de aprobación del tratado deja las negociaciones en el aire, expuestas a cambios o anulaciones.

A pesar de lo anterior, la subsecretaria de Comercio Exterior, Luz María de la Mora, prevé que el tratado entre en vigencia en 2020 y que el congreso mexicano inicie su discusión para llegar a la aprobación en febrero. Por parte de los Estados Unidos, después de la suspensión de actividades burocráticas, los legisladores están a la espera de un estudio sobre el impacto del tratado para iniciar su discusión.

En general, se perciben dispersos en el tema a los congresos mexicano y estadounidense, así como al parlamento canadiense, quienes no hablan mucho del tema. **Importante será estar al tanto de las decisiones que se tomen alrededor de este acuerdo comercial.**

Por último, existen elementos no directamente relacionados con México, pero que representan un gran riesgo para la economía mundial. La formalización del Brexit sin un acuerdo de por medio con la Unión Europea, siendo Estados Unidos uno de los socios más activos de Europa; la posibilidad de que la desaceleración económica de China supere a la prevista; y la normalización de las tasas de interés en Estados Unidos y Europa. Todas las anteriores son situaciones que incumben a la economía nacional.



El impacto a las empresas mexicanas

México seguirá en crecimiento, sin embargo, la incertidumbre y la volatilidad económica están muy presentes en la actualidad. Los efectos que esto tendrá en las empresas que operan en el país pueden ser:

- Inflación alta y por ende aumento en costos
- Disminución en ventas y clientes potenciales
- Acceso complicado al crédito y altas tasas de interés
- Alto riesgo en inversiones
- Tipo de cambio inestable y volátil

Deberá prevalecer la precaución mediante **sesiones de planeación constantes, elaboración de presupuestos, monitoreo habitual de las decisiones políticas internas y externas, y prudencia en las decisiones de negocio.**

Si no desea seguir recibiendo este boletín envíe un correo solicitándolo con el asunto: eliminar a info@competimex.com